AINEX LAB

База компаний под ваши B2B-продажи

Парсер помогает найти организации в нужных городах и нишах, собрать опубликованные рабочие контакты и подготовить таблицу для отдела продаж.

Что получает ваша команда

• Список компаний по выбранным городам и категориям.

• Доступные телефоны, сайты, почта и ссылки на публичные страницы. Состав контактов зависит от источника.

• Очистка дублей и выгрузка в Excel или CSV.

• База для обзвона: компания, контакт и поля для результата разговора.

• Настройка сбора и инструкция по использованию.

Сначала покажем пример

Напишите город, сферу ваших клиентов и что вы им продаёте. Обсудим источники и покажем пример результата. После этого согласуем состав работ, стоимость и сроки.

Демонстрация: ai-smena.ru/parser/

От поиска компаний к разговору с клиентом

1. Определяем аудиторию

Города, категории компаний, исключения и нужные контакты.

2. Собираем и проверяем базу

Проверяем доступность источников, убираем повторы и отделяем компании без подходящего контакта.

3. Настраиваем работу отдела продаж

Готовим таблицу и следующий шаг: звонок, персональное письмо или согласованную рассылку.

4. При необходимости добавляем автоматизацию

Интеграция с CRM, обработка ответов и ИИ-помощник оцениваются отдельно.

Условия

Стоимость и срок зависят от источников, объёма и доработок. Автоматический сбор не гарантирует наличие всех контактов, доставку сообщений или продажи. Каналы рассылки и условия поддержки фиксируем в предложении до оплаты.

Обсудить пример для вашей ниши

Артём Демидов, AINEX LAB
Telegram: @Demidooff
Почта: artem@ai-smena.ru
Телефон: +7 913 373-60-84